168飞艇开奖官网开奖查询

EMCm7DuGMf9IBRLV

168飞艇开奖官网开奖查询关税风暴中的外贸厂商：准备两年不赚钱，但大限来临前狠赚了一把

陈立站在自己经营了十年的纽约港仓库前，看着最后一辆货车驶离。这座曾堆满中国进口玩具和美妆产品的仓库，因特朗普政府对中国商品加征125%的关税，4月份变得空空荡荡。

三个月前，美区的仓库租金居高不下，工厂老板们争相囤货以应对关税窗口期的波动。

但如今，随着关税政策持续高压，进口商们要么清仓退场，要么转向墨西哥、东南亚的替代供应链，“关税成了‘移动靶’，没人敢赌了。”陈立苦笑道。

86年生人的陈立是广州人，在广州和美国本地都拥有着自己的工厂，他曾是这场“关税游击战”的受益者——保税仓允许进口商延迟缴税，甚至分批提货以分摊成本，从eBay到TikTok，巅峰时期他曾经一个星期就卖掉了整个仓库的货。但如今，陈立选择了割肉退仓，“仓库彻底退掉了。”

在东莞的一家玩具厂里，45岁的林振强生产线赶完了最后一批工期后宣布暂停。作为一名福建人，他已经在广东待了20年，拥有3座工厂。去年此时，这里还日夜赶工着发往美国的毛绒玩具，如今订单量锐减30%，临近五一，林振强给20多名工人放了两个星期的长假。美国客户的一句“等等看”，让林振强颇为沮丧。

林振强的自救始于两年前。2022年，他跟随客户建议将部分产能迁往越南，利用当地廉价劳动力和对美出口优势。但2025年4月，特朗普突然对越南加征46%的关税，政策仅一周后又暂缓，如同“过山车”般的变动让他损失了40个集装箱的定金。

转战墨西哥呢？当地中企早已人满为患，同时特朗普2月对墨加征25%关税的行政令，让成本飙升的传言四起。最重要的是，“墨西哥太乱了，转运货物丢失的可能性非常大，不是当地找好委托人就能做的。”

在林振强所在的微信群里，最近最多的消息就是清仓甩货盘，“先做好这两年不赚钱的准备，把厂子维持住就好。”

截至发稿前，美国突然传来白宫考虑大幅削减对华关税的消息，“关税可能被削减一半以上，但绝不会被降为零。”

但物流商们早已决定在4月25日起对美国方向的物流专线调价，“部分物流商的价格表，普通渠道1kg加价了10元，操作费有70多元，精品服装的物流价涨到了157元，”陈立表示，广州的服装受影响不小。

图注：关税下贴满转让工厂广告的广州番禺街头

图源：字母榜拍摄

这些都将在美东时间5月2日落地航班取消T86清关模式和800美元以下免税后生效，对于林振强们来说，如今能做的只有收拾心情，等待5月2日关税的靴子彻底落下来。

2025年4月中旬的一天，林振强蹲在东莞工厂的卸货区，往年工厂的五轴数控机床正加班加点赶工，如今他先给工人们放了个小长假。

正逢广交会举办，往年林振强的不少美国客户都会专程来看看。而今年，他们都只是线上和林振强打了个招呼，三个月前，因美国对华关税飙升至125%，美国客户暂停了380万美元的订单。

林振强唯一庆幸的是及早停工，上一批货都已经到了美区仓库。他的朋友和他一样做美国市场，却因为客户临时取消订单，留下17个未付尾款的集装箱在洛杉矶港漂了两个月，物流公司追讨的滞港费和违约金高达百万元。

林振强仓库里堆积的模具还有不少2022年为越南新厂准备的玩具注塑模。虽然主做美区，但林振强早已尝试过去越南转运的路子。“越南人工便宜，但是原料、模具还都得国内采买了转运过去。”关键的是，从国内到越南组装加工，再转运到美国，就可以成为“Made In 越南”。

林振强早早就为美国关税准备了出路。不过，4月15日，美国海关宣布启用全新的原产地核查系统，商家要提交原材料采购发票，证明原材料的采购来源和成本，“只要原材料供应链在中国，标打上一个Made In越南也没有用处。”

林振强在美国的朋友告诉他，美国海关开出了20万美金年薪的高价招了很多懂中文的海关专员，专门查国内出口到美国的货值。越南的路走不通了。

林振强在过去一个月重点考察了加拿大和墨西哥的工厂，他希望从彼时还没同步涨关税的美区临近国家里找一个转运点。在找转运点的事情上，林振强的美国客户或许更积极。

从林振强手里批量拿货，成本2美元的东西，重新组合贴标可以卖出20美元的价格，对于客户来说，失去林振强的供货，下一步就是公司倒闭。“大不了就买艘船，停在墨西哥的港口，走海运的路子。”林振强的美国客户对他说。

不过，考察了墨西哥市场后，林振强没得到好消息。

“把货物运到墨西哥当地销售和转运，是两条路子。”对林振强们来说，在墨西哥当地销售并不难，只需要在当地找一个信得过的本地人入股分红，但涉及到转运，不仅是仓库价格翻了一倍，还因为墨西哥的混乱，极易导致货品丢失，“可能货今天看还在，明天要运的时候就没了，问仓库守卫就是不知道。”

在墨西哥，监守自盗并不少见，丢货、少货更是常态。对林振强来说，这些都是额外的风险，让人头疼。

在越南、加拿大、墨西哥辗转，林振强如候鸟一般迁徙，但最终所有的努力似乎都成了“竹篮打水一场空”。

图注：本应忙碌的广州工厂空空荡荡

图源：字母榜拍摄

大西洋另一端的陈立同样在夹缝中挣扎。

陈立在10年前就到了美国，作为美国籍的工厂老板，陈立习惯了“拥抱变化”。

过去几年，他早已从eBay的供应商转向TikTok等新渠道。在TEMU、SHEIN等平台的冲击下，陈立选择了“打不过就加入”，成为了这些平台的本土店铺。过去的积累，让陈立在中美租了一个200平的仓库，

他在TikTok上的视频破过百万播放量，在TEMU上曾经一个星期就把仓库里的滞销品全部清空。

不过，在关税冲击下，陈立的订单量一下子少了35%。

陈立的朋友们有的不敢再发货，“先把货囤在仓库看情况再说，实在不行低价在美国本土清掉”，有的干脆停了工，甚至一位做海外仓的朋友，因为货运量减少，平台罚款，“倒赔了700万。”陈立的仓库也成了烫手山芋。

4月，陈立选择了及时止损，他关闭了仓库，决心转做服务商，为关税定后还准备来美国做生意的工厂提供服务，”等关税定后，货品怎么进美国，怎么完成最后一公里配送，都是一个高成本的游戏，少不了有人提供咨询服务。“

B

过去，陈立们也有过自己的“黄金时代”。

2019年圣诞季，林振强的工厂灯火通明。流水线上，工人每45秒组装出一棵2.4米高的人造圣诞树，美国客户预付的30%订金让公司账户始终躺着千万元的现金流。光一个圣诞季，就让林振强赚的盆满钵满。

在广州、福建、广西，林振强都有自己的分包工厂，在订单量多的做不过来的时候，林振强会把原料等全部打包发出，“3年前，广州一个20人的小工厂，光做我的外包生意，一年都能赚70万元。”林振强告诉字母榜。

图注：广州工厂招工仍然热闹，但不少老板表示招工只限定在五一假期前，五一后的招工市场将如何无人知晓。

图源：字母榜拍摄

林振强还尝试过内销转型，但潮玩品牌商对代工厂的压价更狠，利润不足出口订单的一半。

美区的生意虽然成本高，囤货租仓库都是一笔不小的费用，但利润更可观，相比起回国和同行卷“脏活、累活”，林振强更喜欢在美国淘金。

陈立过去更是习惯了只做美区生意。

“加拿大、英国这些市场人多，但消费力及不上美国，更不用提东南亚，电商接受度很高，但是稍微贵一点的货都卖不了。”

很长的一段时间内，美国一直是陈立眼中的淘金场，陈立更是10年前就去了美国，拿到了永居身份，光是做eBay的供应商，陈立的年营收就有数百万美元，在美中租起几百平的仓库，“我这种都是小打小闹，租几千平仓库，做耐克这些品牌带货商的，才是真的大玩家。”

甚至就在美国宣布关税到达125%的幅度后，陈立的TikTok店铺迎来了订单疯涨。

此前，陈立每天店铺至少要投入1000美元的投流费，如今陈立的投流费砍了三分之二，但单量却比以前更多了。“美区消费者怕5月2号后涨价，一向不囤货的美国人都开始扫货了。”陈立告诉字母榜。

这波热度，是被美国的关税逼出来的。对陈立来说，由于经销商中端合同，堆在美国本土工厂的货有了销路。

同时，持续保持在7.3以上的中美汇率也让这波热度带来的利润更高了。

陈立算了一笔账，同样是10万美元，汇率7.2和7.3，后者能多出1万元的差额。“这个时间点，只要能卖货就是赚钱。”陈立告诉字母榜，这个时间点，顶风作案反而能赚一票大的，这正是美区市场的魅力。

C

这场风暴中，没有人是真正的幸存者——只有不断迁徙的候鸟，和永远在重建的巢穴。

外贸人们仍在找出路，如今的美区市场，或可称为“八仙过海，各显神通”。

尽管美国已经宣布对东南亚征收对等关税，越南、泰国等东南亚国家部分商品关税飙升至46%、36%。但如今东南亚仍有90天的豁免期。广东的制衣厂老板张永试图抢占最后一个窗口期，继续从越南转口美国，“走灰清，海运价格几乎没涨。”

只是“灰清”尚属灰色空间，在林振强眼里，是钻海关空子漏报逃税的法子，一旦被查，会面临极高的罚款，甚至要交出过去好几年的利润。

张永笑称自己“光脚的不怕穿鞋的”，单品不过1美元成本的货品，罚款本身就有限，张永决定赌美国海关的窟窿暂时还堵不过来。

陈立也曾经考虑过“分拆报税”。

比如佛山的陶瓷可以把茶具拆成“胚体+釉料+烧制服务”，化整为零，把整件征税改成零件征税，关税能从25%减少至9%，电风扇可以拆成“电机技术+3D打印方案”，玩具车可以拆成“车轮+马达+说明书”，分批发货，美国海关也无从截获。

但仔细研究后，陈立发现，虽然拆分确实能降低征税，只需要把产品当成乐高一样拆开，零部件单独报关就可以避税，但问题正在于，拆分后一个产品至少会变成3-4样的零部件，丢件、少件的概率会大大增加，对于陈立们来说，不仅得多找人手盯货，还要找人在美国本地完成组装，这就让本来简单的流程复杂了好几倍。

“短期内做不了这么复杂的事，反而会增加许多不可控的因素。”陈立补充道。

而经历过过去3年特殊期间天价海运费的事情，扛过来的林振强其实已经为物流部分的涨价做好了准备。因此，即便普通海运的价格普增了10元/kg，各家物流公司的操作费也在50-80元之间，“不管物流成本加多少，分配到每一单，涨价的幅度目前都是可以接受的。”

但和过去3年不同的是，当时由于海关的货柜供不应求导致出现了1.5-2万元一条的货柜价格，虽然看着价格高昂，但影响有限。

如今4月25日起所有的物流商报价都在涨，但“有的货代说他们最近要发的货填不满一个柜子。”林振强表示，谁都不想当小白鼠，所有的工厂老板都还在观望和试探。

但即便如此，林振强还是选择守住美区仓库里的货品，“暂时不给线上下单的用户发货”。抢在4月25日物流涨价前，林振强给美区仓库囤了不少货，库存足够撑到今年秋天。

就连林振强在美国的老客户，也在4月初紧急下单囤货，“在美国的老客户们暂时不会复购了，接下来就得拓展新客户了。”只是，接下来不管是拉新、买流量、测试新品，所有环节的成本也就注定水涨船高了。

对林振强来说，虽然物流的涨价还能接受，但“只要增加1美元的成本，利润就得少1美元。”对林振强们来说，一笔笔小账累积起来的小开销，仍然是小刀割肉，“让人肉疼。”

但无论如何，美区的用户需求一直都在。“不管关税涨不涨，物流价格变不变，美国用户也得穿衣吃饭，也有柴米油盐酱醋茶的要求。”林振强们仍然决定留在美区，毕竟，只要客户有需求，买卖就总有办法能做。

(文中林振强、陈立、张永为化名)

澳洲幸运10冠军人工计划

幸运飞行艇官网开奖结果app下载

澳洲幸运十官方开奖结果51

168全国统一开奖官网

飞艇5码必赚计划

幸运澳洲5的预测网站

澳彩大数据分析软件

澳洲幸运10赛车公式怎么分析

澳洲幸运10到底有没有规律

澳洲幸运10是怎么玩的

澳洲幸运10计划附属软件

澳洲幸运10彩开奖结果

澳洲幸运10六码永久公式

5分钟彩票一天赚400元

一分快三最简单的赚钱方法

澳洲10开奖记录

来钱快的偏门赚钱路子

澳洲幸运10选号口诀

澳洲1867