

168澳洲幸运5历史开奖查询

EMCm7DuGMf9IBRLV

168澳洲幸运5历史开奖查询裸辞后，我花20万雇机器人替我“打工” | 趣商业

文 | 《中国企业家》记者 孔月昕

编辑 | 马吉英

头图来源 | 视觉中国

当人们开启小长假模式时，机器人已经悄悄占领了假期的“最佳打工位”。

从景区到商场，游客们时常会撞见一支“打工天团”：送餐机器人驮着托盘在饭店里蛇形走位，四足机器狗在景区跟着挑山工背货上山，人形机器人在深夜的酒吧打碟。

机器人“五一”打工忙背后，机器人租赁商的毛利暴涨：“五一”假期前半个月内，不少公司的机器人已经没有“五一”的“档期”，宇树G1等人形机器人日租金最高达1.8万元。以9.9万元的宇树G1为例，早入局的玩家可能不到一个月就能收回机器人购买成本。

这并不是假期才有的景象。自宇树H1机器人在蛇年春晚“一扭成名”后，就有人看到了其潜藏的商机。

2月以来，关于“机器人租赁”的帖子开始在二手交易平台和社交媒体平台上涌现。出租的机器人绝大多数为“宇树G1机器人”，说明往往提及“适用于宣传、展览、表演、开业等场合”。根据型号和提供的服务不同，日租金从几百、几千到上万元不等。

有从事机器人租赁业务的公司表示：“最近（恰逢）‘五一’（假期），景区（使用的）比较多一些，再就是车站、售楼处、展会、教育、开业、婚庆，主要作用就是吸引眼球。”

在2025上海车展现场，机器人互动也成了车企吸引关注的重要手段。宇树G1成了深蓝汽车的AI员工，可以与观众握手互动；小鹏机器人IRON在现场与观众进行招手、打招呼、比耶、点赞等互动；此外，智元的远征A2、乐聚“夸父”机器人、长安机器狗“来福”、奇瑞墨甲机器人“墨茵三姐妹”等都在车展亮相，并完成了接待、互动、递水等工作。

来源：视觉中国

目前，各电商平台也有商家上架了机器人租赁业务，但据从业人员透露，目前宇树科技的产能还跟不上C端市场，租赁市场上流通的人形机器人大概在几十到一百台，做租赁生意的人远比机器人数量多，“很多人是买到一台机器人就开始出租了，大单往往需要拼单”。

有不少商家是今年新成立，也有从业者完全以个人名义出租机器人。“有正规公司且有机器的不是很多，还有坑了定金就跑路的。”上述从业者表示。

租赁市场，繁荣与泡沫并存

小红书用户@这个老王有点憨在3月21日发了一则帖子——《裸辞后，我花20w雇了个“顶流员工”》，表示自己3周前花了20万元买了一台宇树机器人，让它替自己打工，现在机器人比她本人还忙，档期已经排到了5月份。

@这个老王有点憨告诉《中国企业家》，目前她出租机器人是用于商业用途，如开业、引流等，且生意现在发展得还不错。

尽管宇树的G1机器人被戏称为“玩具版”，仅能完成自带的行进、挥手、转身、握手等基础动作，但由于价格相对较低——9.9万元/台，也引发了部分机器人发烧友的兴趣，且这款产量相对较高，也成为市面上展出的主要机型。

据了解，G1机器人此前在京东旗舰店销售过，但不到1天就售罄。目前，搜索京东、淘宝的宇树官方旗舰店，G1处于下架状态。如果想尽早拿到货，用户需要加价六七万元从黄牛或租赁公司手里购买。

《中国企业家》在小红书平台上，就看到有租赁公司将G1的出售价格标为14.5万元。

“一机难求”的情况下，很多非机器人发烧友自然会选择更便宜且快捷的方式——租一台机器人，这也进一步助推了机器人市场的升温。

山东一家机器人租赁公司负责人表示，公司的两台宇树机器人在山东应该是最早到手的，“我们本来想买了（自己）玩的，结果春晚一闹，瞬间‘香’了起来”。于是今年3月，他们注册成立公司，目前公司除了有宇树的G1，还有众擎的机器人，更多的是宇树的机器狗。

该负责人表示，目前市面上的人形机器人在100台左右，且机器人订货周期在70天左右，在“五一”等节假日期间完全属于“供不应求”的状态，“假期很缺机器，现在租金1.8万元/天了，（租期）低于3天，机主都不愿意接单”。

这也是大多机器人租赁商家的常态——机器数量过少，当同时期内接到的单过多，他们就不得不进行同行调配。“现在全国各地每个城市可能有5~10家租赁公司，每家有一两台（机器人），有10台以上的可能就只有上海等地的一两家公司。”有做机器人租赁业务的人表示。

不过，随着机器人租赁市场的玩家不断增加，行业已经虚火隐现。机器人出租业务的价格和服务也开始逐渐变“卷”，尤其在工作日等“淡季”，价格会相应下调。

“‘五一’期间的价格平均每天在1万~1.5万元，之后到6月1日之前的价格比较稳定，大概6千~7千元/天，越早订价格越便宜。”上述山东租赁公司负责人告诉《中国企业家》。而在机器人租赁业务刚刚兴起时，二手平台上的价格多为8000~10000元/天，有的甚至更贵。

《中国企业家》以企业租赁方身份从多家租赁商处了解到，他们会给每台机器人配备相应的技术人员，租金也包含了机器人运输、调试（彩排）、现场保障、技术人员的食宿等费用。

另一方面，宇树科技创始人王兴兴在今年初接受采访时曾表示，“我个人感觉在今年年底之前，整个AI的人形机器人会达到一个新的量级。”

据上述山东租赁公司负责人表示，宇树将缩短机器人的交付时间至40天，一旦目标实现，也就意味着人形机器人的稀缺性将不复存在，租赁市场的新入局玩家也就“赚不到钱了”。他表示，“（产品）一旦量产，（租赁）市场价格立刻会大跌。”

租赁是起点，离应用还很远

供不应求带来的租赁价格虚高，将会被机器人量产改变，这也是做机器人租赁生意的人担心的问题。部分是加价购买的G1机器人，“两周回本”的神话更是遥不可及。

同样创立了机器人租赁公司的赵强表示，“去年宇树的总共产量就6000台，3000台卖给了海外，3000台主要是面向国内的高校和科研机构。今年这些加价六七万买的人，有的可能成本还没收回来。”

2024年4月，赵强成立了公司，一开始是做机器人整合（如算法研发等服务）业务，在2024年下半年陆续下单了28台宇树机器人。他们是目前市面上拥有机器人最多的公司之一，仅宇树的G1 Edu-U1（以下简称U1，G1进阶版，有编程接口可开发），其公司就到货了12台。

U1在G1的基础上，有常规问答、舞蹈、动作互动等功能，也可以通过调试算法提供相应的定制化功能，如展现不同的语种方言或定制动作等。因此，其可以适用于商业活动（表演节目、声音主持、道具表演等）、会展展厅（机器人致欢迎词、公司介绍、项目产品展示等）、行业角色扮演（模拟销售人员、酒店接待员、剧本杀DM、公园导览等专业角色）等场景。

之所以没有订购更便宜的G1，是因为在赵强看来，与其卷入“日租8000杀到4000”的价格混战，不如死磕B端客户的深层需求。他的团队曾为某头部地产商定制销售机器人，客户先从他们那租一台，放在售楼处做接待，觉得效果不错后，就自己去宇树定了一台，待他们自己的机器人到货后，再去找赵强公司开发定制。

“很多同行盯着硬件倒手的差价，但真正的利润在‘千人千面’的功能开发上。”赵强透露，他们的客户一般是比较大的企业或者事业单位，以及大型活动或展会，对于机器人功能要求比较高。“这些大客户如果能一直维护好，我们就可以长期合作，做企业要坚持长期主义。”赵强说。

不过，即使各家的机器人可以通过算法开发进行功能调试，但对于当下“租户”而言，机器人也不过是一个“吸引目光”的噱头，距离真正落地应用还有很远。

广东某制造公司员工德咏表示，其公司产线大部分环节已实现自动化，唯独上下料仍依赖人工。他们去年年底就订购了宇树G1 Edu机器人，试图实现工厂无人化，但这款机器人经过其工程师调试后，依然无法做到在生产现场自主稳定工作。

德咏直言，当前市面产品多在实验室跑分、拍视频炫技，一旦机器人投入24小时运转的车间，会出现一系列生产问题。

尽管如此，德咏表示，他们今年还要再买三台机器人，但大概率不选宇树。在他看来，“宇树现阶段不适合工业场景，做科研还不错。”他最近1个月几乎考察完了“深圳十三太保”（十三家机器人公司），他的结论是：“若想机器人顶替人类连轴转8小时，起码要等端到端大模型突破‘手眼协调’的最后1毫米。”他预估，要实现这个目标，至少需要一到两年的时间。

文中赵强为化名

澳洲10计划预测

168网澳洲幸运10开奖结果

幸运168飞艇开开奖

澳洲幸运10开奖结果查询视频

澳洲10开奖结果官网

极速赛车10个数字规律

澳洲幸运5预测免费计划

345678数字必中方法

马可波罗计划官网

飞艇教你三招回血

pk10掌赢专家

168澳洲幸运5官方开奖记录查询

168飞艇开奖官网直播

飞艇1—7雪球计划网页

澳洲幸运10预测软件

澳洲10冠军人工计划

168澳洲幸运10开奖官网授权

飞艇345678玩法攻略

导师带计划赚钱一对一回本